

Instituto Salvadoreño de Formación Profesional  
CURSO "TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN PARA AUMENTAR LA  
EFECTIVIDAD EN LAS VENTAS BAJO LA METODOLOGIA LEGO  
SERIOUS PLAY".

**Institución:** Instituto Salvadoreño de Formación Profesional

**Objeto:** CURSO "TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN PARA AUMENTAR LA EFECTIVIDAD EN LAS VENTAS BAJO LA METODOLOGIA LEGO SERIOUS PLAY".

**Área institucional:** GERENCIA DE FORMACIÓN CONTINUA

**Código de adquisición o contratación:** ORDEN DE COMPRA NO. 1955/2016

**Monto:** \$490.00

**Nombre de la contraparte:** DESARROLLO ESTRATÉGICO, SOCIEDAD ANÓNIMA DE CAPITAL VARIABLE

**Características de la contraparte:** PERSONA JURÍDICA

**Plazos de cumplimiento:** PERIODO COMPRENDIDO ENTRE EL 27/9/2016 Y EL 27/9/2016.

**Fecha de contrato / orden de compra:** 14/07/2016

**Forma de contratación:** LIBRE GESTIÓN

**Código de contrato / orden de compra:** O/C NO. 1955/2016